

Immobilier

—

Entrepreneur

—

Agence

—

Investissement

—

Fiscalité

—

Urbanisme

—

Transaction

—

Opération



MANDATAIRE COMMERCIAL IMMOBILIER

**84 heures en e-learning et
28 heures en présentiel**

Découvrez notre offre spécialisée

DELTÉIS SARL
9 rue André Pingat
BP 441
51065 REIMS CEDEX

www.delteis.com

contact@delteis.com

Aube | Marne

Yonne

Seine-et-Marne



Formation :

Mandataire commercial immobilier

Activités de transactions immobilières

Durée de la formation et modalités d'organisation :

- ⇒ *Durée totale de la formation : 12 jours (84 heures) e-learning et 4 jours (28 heures) présentiel*
 - ⇒ *Modalité de formation : E-learning et présentiel*
 - ⇒ *Prix : 2352 € TTC*
-

PROGRAMME DE FORMATION

Pour qui :

Toute personne en reconversion professionnelle souhaitant développer une activité dans ce secteur

Enjeux :

Faciliter votre intégration dans ce domaine

Accompagner votre installation

Objectifs :

Développer votre projet professionnel

Favoriser vos chances de succès

Acquérir une culture générale immobilière

Comprendre les principaux textes, mécanismes et structures de réflexion du secteur immobilier

Exécuter les procédures avec confiance.

Prérequis :

Utilisation des outils bureautiques

Sanction de la formation :

Une attestation de formation sera remise à chaque stagiaire ayant participé à la formation.

Moyens et méthodes pédagogiques :

Une formation pratique et méthodologique pour actualiser vos connaissances en e-learning

Echange téléphonique pédagogique

Formation dispensée par un consultant spécialisé dans le secteur du droit immobilier.

Evaluation de la formation :

Toutes nos formations font l'objet d'une évaluation détaillée par les participants.

Avenir professionnel :

Gérance immobilière

Gestion locative immobilière

Management de projet immobilier

Transaction immobilière

Déroulé de la formation

12 heures de formation en e-learning, dont 4 heures de Business Game.

4 rendez-vous téléphonique avec un formateur

4 jours de face à face pédagogique en présentiel ou visioconférence.

Mandataire commercial immobilier

Activités de transactions immobilières

Négocier et exécuter un mandat de transactions

Transaction

Maîtriser les procédures de vente immobilière

- Appliquer les méthodes de transaction adaptées
- Connaître les professions en lien avec les activités immobilières

1 jour

Commercialisation

Appliquer les méthodes de commercialisation adéquates

- Réussir ses négociations
- Maîtriser les leviers d'influence
- Organiser le suivi des relations commerciale
- Respecter la protection des données

4 jours

Relation client

Mener l'entretien et gérer la satisfaction client

- Définir les besoins d'un client
- Conseiller un client sur les obligations réglementaires
- Actualiser les informations mises à disposition du public

4 jours

Valorisation

Maîtriser les techniques de valorisation des biens

- Evaluer la valeur d'un bien immobilier
- Réaliser le descriptif d'un bien immobilier
- Organiser et planifier la visite de biens immobiliers
- Mettre en valeur un bien immobilier

1 jour

Marketing

Utiliser efficacement les procédures de vente

- Cibler les nouveaux clients
- Prospector les biens immobiliers
- Utiliser les réseaux sociaux
- Prise de parole en commercial
- Optimiser la gestion de son temps

2 jours



Retrouvez les programmes
détaillés et les dates
de ces formations sur
www.delteis.com

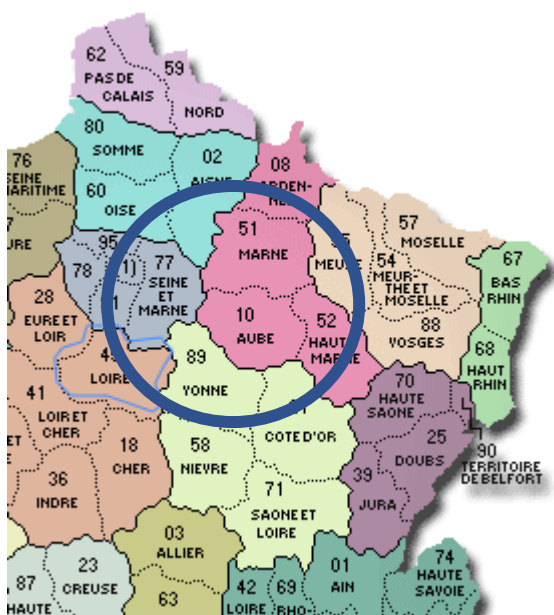
Deltéis est référencé au Datadock :

Tous nos accompagnements et actions de formation sont éligibles au **financement à 100% par votre OPCO.**

Professionnels de l'immobilier :

Toutes nos formations en immobilier sont **conformes aux dispositifs prévus par la loi ALUR.**

Nos secteurs d'intervention :



Aube

- ✓ Troyes
- ✓ Romilly-sur-Seine
- ✓ Nogent-sur-Seine

Marne

- ✓ Reims
- ✓ Sézanne

Seine-et-Marne

- ✓ Marne-la-Vallée
- ✓ Melun
- ✓ Provins

Yonne

- ✓ Sens

Une question ?

Contactez Elise DUCAMP

Dirigeante – Fondatrice

03 25 23 14 98 (ligne directe)

elise.ducamp@delteis.com

9 rue André Pingat

51100 REIMS

www.delteis.com

