

Immobilier

—

Entrepreneur

—

Agence

—

Investissement

—

Fiscalité

—

Urbanisme

—

Transaction

—

Opération



ACCOMPAGNEMENT A LA CREATION D'ENTREPRISE :

Activités commerciales

60 heures

Découvrez notre offre spécialisée

DELTÉIS SARL
9 rue André Pingat
BP 441
51065 REIMS CEDEX

www.delteis.com

contact@delteis.com

Aube | Marne

Yonne

Seine-et-Marne



Formation :

Activités commerciales

Accompagnement à la création d'entreprise

Durée de la formation et modalités d'organisation :

- ⇒ *Durée totale de la formation : **60 heures***
 - ⇒ *Modalité de formation : **Présentiel***
 - ⇒ *Prix : **Nous contacter***
-

PROGRAMME DE FORMATION

Pour qui :

Toute personne en reconversion professionnelle souhaitant développer une activité dans ce secteur

Enjeux :

Faciliter votre intégration dans ce domaine

Accompagner votre installation

Objectifs :

Développer votre projet professionnel

Favoriser vos chances de succès

Acquérir une culture générale

Maitriser la prospection et la conduite d'un entretien de vente.

Développer son réseau.

Appréhender les ventes.

Maitriser la réponse à un appel d'offres et une soutenance.

Exécuter les procédures avec confiance.

Prérequis :

Utilisation des outils bureautiques

Sanction de la formation :

Une attestation de formation sera remise à chaque stagiaire ayant participé à la formation.

Moyens et méthodes pédagogiques :

Une formation pratique et méthodologique pour actualiser vos connaissances

Formation dispensée par un consultant spécialisé dans le secteur du commercial

Evaluation de la formation :

Toutes nos formations font l'objet d'une évaluation détaillée par les participants.

Avenir professionnel :

Gérer un commerce

Accompagnement à la création d'entreprise

Activités commerciales

➤ Module : (30 heures)

Connaître les fondamentaux de la gestion d'entreprise

Entrepreneuriat

Maîtriser les procédures de vente immobilière

- Adéquation Homme / Projet
- Les étapes de la création d'entreprise
- Trouver ou préciser son idée
- Le métier de chef d'entreprise
- Définir son offre

Etude de marché

Réaliser une étude de marché et s'adapter à l'offre

- Définir les objectifs de son étude de marché
- Identifier et connaître son marché
- Comprendre la matrice SWOT

Marketing

Gestion quotidienne et périodique de la communication

- Les techniques de vente et négociation
- Le Marketing Mix
- Le positionnement Prix
- La communication

Statuts juridiques

Choix de la forme juridique et préparation des statuts

- Les différentes formes juridiques (SARL, EURL, SAS, SASU, EI)
- Les différents régimes sociaux et fiscaux

Budget

Utiliser efficacement les outils prévisionnels

- Le montage financier
- Le plan de financement
- Le compte de résultat
- Le plan de trésorerie
- L'organisation comptable

Business Plan

Créer un business plan personnel et sur mesure

- Structure et trame
- Les points clés de la rédaction
- Etablir un business plan simplifié
- Savoir présenter son projet en quelques minutes

Accompagnement à la création d'entreprise

Activités commerciales

↳ Module : (30 heures)

Performance commerciale et relation client

Relation client

Maitriser la relation avec les clients

- Prise de parole commercial
- Réussir ses négociations
- Maitriser les leviers de l'influence
- Cibler et prospecter avec efficacité

Commercialisation

Appliquer les méthodes de commercialisation adéquates

- Définir des opérations de promotion
- Utiliser les réseaux sociaux
- Prospecter de nouveaux clients
- Respecter la protection des données

B to B

Maitriser les ventes entre entreprises

- Gérer et développer son portefeuille client grands comptes
- Développer des relations commerciales durables à haut niveau
- Instaurer une relation de confiance à haut niveau

B to C

Maîtriser les ventes avec les particuliers

- Cibler et prospecter avec efficacité
- Prise de parole commercial
- Réussir ses négociations
- Maitriser les leviers de l'influence



Retrouvez les programmes
détaillés et les dates
de ces formations sur
www.delteis.com

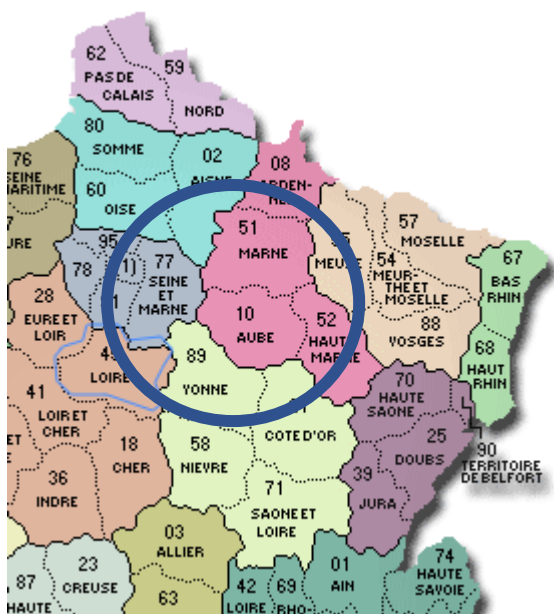
Deltéis est référencé au Datadock :

Tous nos accompagnements et actions de formation sont éligibles au **financement à 100% par votre OPCA.**

Financement avec son compte personnel de formation :

Notre formation est éligible au CPF

Nos secteurs d'intervention :



Aube

- ✓ Troyes
- ✓ Romilly-sur-Seine
- ✓ Nogent-sur-Seine

Marne

- ✓ Reims
- ✓ Sézanne

Seine-et-Marne

- ✓ Marne-la-Vallée
- ✓ Melun
- ✓ Provins

Yonne

- ✓ Sens

Une question ?

Contactez Elise DUCAMP

Gérante – Formatrice

03 25 23 14 98 (ligne directe)
elise.ducamp@deltéis.com

9 rue André Pingat
51100 REIMS

www.deltéis.com

